

Máster en Marketing Digital y Posicionamiento Web. Experto en SEO + Titulación Universitaria





Elige aprender en la escuela **líder en formación online**

ÍNDICE

Somos **Euroinnova**

2 Rankings 3 Alianzas y acreditaciones

By EDUCA EDTECH Group

Metodología LXP

Razones por las que elegir Euroinnova

Financiación y **Becas**

Métodos de pago

Programa Formativo

1 Contacto



SOMOS EUROINNOVA

Euroinnova International Online Education inicia su actividad hace más de 20 años. Con la premisa de revolucionar el sector de la educación online, esta escuela de formación crece con el objetivo de dar la oportunidad a sus estudiandes de experimentar un crecimiento personal y profesional con formación eminetemente práctica.

Nuestra visión es ser una institución educativa online reconocida en territorio nacional e internacional por ofrecer una educación competente y acorde con la realidad profesional en busca del reciclaje profesional. Abogamos por el aprendizaje significativo para la vida real como pilar de nuestra metodología, estrategia que pretende que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva de los estudiantes.

Más de

19

años de experiencia

Más de

300k

estudiantes formados Hasta un

98%

tasa empleabilidad

Hasta un

100%

de financiación

Hasta un

50%

de los estudiantes repite

Hasta un

25%

de estudiantes internacionales





Desde donde quieras y como quieras, **Elige Euroinnova**



QS, sello de excelencia académica Euroinnova: 5 estrellas en educación online

RANKINGS DE EUROINNOVA

Euroinnova International Online Education ha conseguido el reconocimiento de diferentes rankings a nivel nacional e internacional, gracias por su apuesta de **democratizar la educación** y apostar por la innovación educativa para **lograr la excelencia.**

Para la elaboración de estos rankings, se emplean **indicadores** como la reputación online y offline, la calidad de la institución, la responsabilidad social, la innovación educativa o el perfil de los profesionales.















ALIANZAS Y ACREDITACIONES



































































BY EDUCA EDTECH

Euroinnova es una marca avalada por **EDUCA EDTECH Group**, que está compuesto por un conjunto de experimentadas y reconocidas **instituciones educativas de formación online**. Todas las entidades que lo forman comparten la misión de **democratizar el acceso a la educación** y apuestan por la transferencia de conocimiento, por el desarrollo tecnológico y por la investigación



ONLINE EDUCATION

































METODOLOGÍA LXP

La metodología **EDUCA LXP** permite una experiencia mejorada de aprendizaje integrando la AI en los procesos de e-learning, a través de modelos predictivos altamente personalizados, derivados del estudio de necesidades detectadas en la interacción del alumnado con sus entornos virtuales.

EDUCA LXP es fruto de la **Transferencia de Resultados de Investigación** de varios proyectos multidisciplinares de I+D+i, con participación de distintas Universidades Internacionales que apuestan por la transferencia de conocimientos, desarrollo tecnológico e investigación.



1. Flexibilidad

Aprendizaje 100% online y flexible, que permite al alumnado estudiar donde, cuando y como quiera.



2. Accesibilidad

Cercanía y comprensión. Democratizando el acceso a la educación trabajando para que todas las personas tengan la oportunidad de seguir formándose.



3. Personalización

Itinerarios formativos individualizados y adaptados a las necesidades de cada estudiante.



4. Acompañamiento / Seguimiento docente

Orientación académica por parte de un equipo docente especialista en su área de conocimiento, que aboga por la calidad educativa adaptando los procesos a las necesidades del mercado laboral.



5. Innovación

Desarrollos tecnológicos en permanente evolución impulsados por la AI mediante Learning Experience Platform.



6. Excelencia educativa

Enfoque didáctico orientado al trabajo por competencias, que favorece un aprendizaje práctico y significativo, garantizando el desarrollo profesional.



Programas
PROPIOS
UNIVERSITARIOS
OFICIALES

RAZONES POR LAS QUE ELEGIR EUROINNOVA

1. Nuestra Experiencia

- ✓ Más de 18 años de experiencia.
- Más de 300.000 alumnos ya se han formado en nuestras aulas virtuales
- ✓ Alumnos de los 5 continentes.
- ✓ 25% de alumnos internacionales.
- ✓ 97% de satisfacción
- ✓ 100% lo recomiendan.
- Más de la mitad ha vuelto a estudiar en Euroinnova.

2. Nuestro Equipo

En la actualidad, Euroinnova cuenta con un equipo humano formado por más **400 profesionales.** Nuestro personal se encuentra sólidamente enmarcado en una estructura que facilita la mayor calidad en la atención al alumnado.

3. Nuestra Metodología



100% ONLINE

Estudia cuando y desde donde quieras. Accede al campus virtual desde cualquier dispositivo.



APRENDIZAJE

Pretendemos que los nuevos conocimientos se incorporen de forma sustantiva en la estructura cognitiva



EQUIPO DOCENTE

Euroinnova cuenta con un equipo de profesionales que harán de tu estudio una experiencia de alta calidad educativa.



NO ESTARÁS SOLO

Acompañamiento por parte del equipo de tutorización durante toda tu experiencia como estudiante



4. Calidad AENOR

- ✓ Somos Agencia de Colaboración N°99000000169 autorizada por el Ministerio de Empleo y Seguridad Social.
- ✓ Se llevan a cabo auditorías externas anuales que garantizan la máxima calidad AENOR.
- ✓ Nuestros procesos de enseñanza están certificados por **AENOR** por la ISO 9001.







5. Confianza

Contamos con el sello de **Confianza Online** y colaboramos con la Universidades más prestigiosas, Administraciones Públicas y Empresas Software a nivel Nacional e Internacional.



6. Somos distribuidores de formación

Como parte de su infraestructura y como muestra de su constante expansión Euroinnova incluye dentro de su organización una editorial y una imprenta digital industrial.



FINANCIACIÓN Y BECAS

Financia tu cursos o máster y disfruta de las becas disponibles. ¡Contacta con nuestro equipo experto para saber cuál se adapta más a tu perfil!

25% Beca ALUMNI

20% Beca DESEMPLEO

15% Beca EMPRENDE

15% Beca RECOMIENDA

15% Beca GRUPO

20% Beca FAMILIA NUMEROSA

20% Beca DIVERSIDAD FUNCIONAL

20% Beca PARA PROFESIONALES, SANITARIOS, COLEGIADOS/AS



Solicitar información

MÉTODOS DE PAGO

Con la Garantía de:



Fracciona el pago de tu curso en cómodos plazos y sin interéres de forma segura.

















Nos adaptamos a todos los métodos de pago internacionales:













y muchos mas...







Máster en Marketing Digital y Posicionamiento Web. Experto en SEO + Titulación Universitaria



DURACIÓN 1500 horas



MODALIDAD ONLINE



ACOMPAÑAMIENTO PERSONALIZADO



CREDITOS 5 ECTS

Titulación

Titulación Múltiple: - Master en Marketing Digital y Posicionamiento Web. Experto en SEO con 1500 horas expedida por EUROINNOVA INTERNATIONAL ONLINE EDUCATION, miembro de la AEEN (Asociación Española de Escuelas de Negocios) y reconocido con la excelencia académica en educación online por QS World University Rankings - Titulación Universitaria en Marketing Digital con 5 Créditos Universitarios ECTS. Formación Continua baremable en bolsas de trabajo y concursos oposición de la Administración Pública.





Descripción

En un mundo digital en constante evolución, el dominio del Marketing Digital y el SEO se ha vuelto crucial para las empresas que buscan destacar en el vasto océano de internet. El "Master en Marketing Digital y Posicionamiento Web. Experto en SEO" está diseñado para capacitar a los profesionales en técnicas avanzadas de marketing en línea y estrategias de optimización para motores de búsqueda. A lo largo del curso, los alumnos explorarán desde la conceptualización del marketing digital, hasta el intricado arte del copywriting y el e-commerce, abordando también tácticas de SEM y las dinámicas de las redes sociales. El programa profundiza en la arquitectura web y las metas del SEO, equipando a los estudiantes con conocimientos para mejorar la usabilidad y la visibilidad de sitios web. Además, cubre los cambios en los algoritmos de Google y enseña a analizar datos para tomar decisiones informadas. Con énfasis en las aplicaciones prácticas del marketing móvil y la publicidad web, el curso también instruye en el uso de herramientas analíticas como Google Analytics, Google Tag Manager y Looker Studio para un desempeño efectivo en campañas publicitarias online. Este Master se imparte de manera online, proporcionando flexibilidad y comodidad para los profesionales en activo o para aquellos que buscan complementar su formación con una titulación universitaria de vanguardia. Con un enfoque práctico y estratégico, el curso prepara a los estudiantes para enfrentar los desafíos actuales del marketing, convirtiendo el ciberespacio en una plataforma de oportunidades de negocio y crecimiento laboral.

Objetivos

- Aprender Marketing Digital.
- Gestionar Social Media.
- Dominar SEM y PPC.
- Implementar Inbound.



- Estrategias de Emailing.
- Lanzar E
- commerce.
- Crear contenido SEO.
- Mejorar arquitectura web.
- Definir objetivos SEO.
- Optimizar usabilidad.
- Adaptarse al algoritmo.
- Analizar metadatos.
- Usar herramientas SEO.
- Ejecutar linkbuilding.
- Evitar Black Hat SEO.
- Optimizar para blogs.
- Comercializar online.
- Gestionar Community Manager.
- Manejar redes sociales.
- Aplicar Marketing Mobile.
- Analíticas con Google.
- Crear campañas AdWords.

A quién va dirigido

Este curso "Master en Marketing Digital y Posicionamiento Web. Experto en SEO" está dirigido a emprendedores, directivos y profesionales del marketing que buscan dominar el ecosistema digital. Aprenderán desde creación de estrategias en redes y SEM hasta técnicas avanzadas de SEO y Google Analytics, incluyendo eficaces metodologías de e-commerce, copywriting y gestión efectiva de campañas publicitarias online. Ideal para optimizar la presencia online de negocios y marcas.

Para qué te prepara

El curso "Master en Marketing Digital y Posicionamiento Web. Experto en SEO" te prepara para convertirte en un estratega integral del mundo digital. Con un enfoque en las tácticas de marketing online y SEO, aprenderás a conceptualizar campañas de marketing digital, gestionar redes sociales con eficacia y desarrollar habilidades en SEM y copywriting. Además, obtendrás conocimientos clave en ecommerce y la creación de contenidos que convierten, siempre con un ojo puesto en la usabilidad y el algoritmo de Google. Estarás listo para lanzar y promocionar productos en internet, optimizar campañas publicitarias y realizar análisis web detallados que impulsen decisiones estratégicas en cualquier negocio digital.



Salidas laborales

Al finalizar el Máster en Marketing Digital y Posicionamiento Web. Experto en SEO, los graduados podrán aspirar a cargos como especialistas SEO, gestores de contenido, profesionales en social media y consultores de marketing digital. Con competencias en SEM, inbound marketing, e-commerce, y más, estarán preparados para innovar en el mercado, mejorar la visibilidad web y la interacción en redes. Además, podrán aplicar estrategias de email marketing y copywriting, imprescindibles en el entorno digital actual. Su capacidad para analizar datos con herramientas como Google Analytics y manejar campañas con Google Adwords los convierte en expertos altamente demandados.



TEMARIO

PARTE 1. MARKETING DIGITAL

UNIDAD DIDÁCTICA 1. CONCEPTUALIZACIÓN DEL MARKETING DIGITAL

- 1. Introducción
- 2. Concepto de Marketing Digital
- 3. Funciones y objetivos del Marketing Digital
- 4. Ventajas del Marketing Digital
- 5. Características de Internet como medio del Marketing Digital

UNIDAD DIDÁCTICA 2. CONTEXTUALIZACIÓN DEL SOCIAL MEDIA

- 1. Tipos de redes sociales
- 2. La importancia actual del social media
- 3. Prosumer
- 4. Contenido de valor
- 5. Marketing viral
- 6. La figura del Community Manager
- 7. Social Media Plan
- 8. Reputación Online
- 9. NIDAD DIDÁCTICA 3. POSICIONAMIENTO ORGÁNICO: SEO
- 10. Importancia del SEO
- 11. Funcionamiento de los buscadores
- 12. Google: algoritmos y actualizaciones
- 13. Cómo salir de una penalización en Google
- 14. Estrategia SEO

UNIDAD DIDÁCTICA 4. SEM: PERFORMAN MARKETING

- 1. Introducción al SEM
- 2. Principales conceptos de SEM
- 3. Sistema de pujas y calidad del anuncio
- 4. Primer contacto con Google Ads
- 5. Creación de anuncios de calidad
- 6. Indicadores clave de rendimiento en SEM

UNIDAD DIDÁCTICA 5. INBOUND MARKETING

- 1. ¿Qué es el Inbound Marketing?
- 2. Marketing de Contenidos
- 3. Marketing viral
- 4. Video Marketing
- 5. Reputación online
- 6. NIDAD DIDÁCTICA 6. SOCIAL CRM
- 7. Introducción



- 8. Marketing relacional
- 9. Experiencia del usuario
- 10. Herramientas de Social CRM

UNIDAD DIDÁCTICA 7. GESTIÓN DE LA ATENCIÓN AL CLIENTE EN SOCIAL MEDIA

- 1. Definir la estrategia
- 2. Cuentas específicas
- 3. Identificación del equipo
- 4. Definir el tono de la comunicación
- 5. Protocolo de resolución de problemas
- 6. Manual de Preguntas Frecuentes (FAQ)
- 7. Monitorización
- 8. Gestión, seguimiento y fidelización
- 9. Medición de la gestión de atención al cliente

UNIDAD DIDÁCTICA 8. EMAIL MARKETING

- 1. Fundamentos del email marketing
- 2. Objetivos del email marketing
- 3. Estructura de un email
- 4. Tipos de campañas

UNIDAD DIDÁCTICA 9. E-COMMERCE

- 1. Auge del comercio online
- 2. Tipos de eCommerce
- 3. Atención al cliente
- 4. Embudos de conversión
- 5. Casos de éxito

UNIDAD DIDÁCTICA 10. COPYWRITING

- 1. ¿Qué es el copywriting?
- 2. Conectar, emocionar y convencer
- 3. Principales técnicas de copywriting
- 4. SEO para Copywriting
- 5. La importancia de los títulos

PARTE 2. POSICIONAMIENTO SEO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. ARQUITECTURA DEL SITIO WEB

- 1. Estructura de una web
- 2. Análisis de metadatos
- 3. Elementos html
- 4. Hoja de estilo CSS
- 5. SEO en HTML

UNIDAD DIDÁCTICA 2. FIJANDO OBJETIVOS SEO



- 1. Introducción
- 2. Información útil, información fresa
- 3. Flash, el problema del invisible
- 4. Densidad de palabra clave
- 5. Long Tail, la larga cola de palabra clave
- 6. Marketing en internet: captando visitas

UNIDAD DIDÁCTICA 3. USABILIDAD

- 1. Introducción
- 2. Experiencia de usuario -UX
- 3. Diseño centrado en el usuario
- 4. Prototipado y diseño de interacción
- 5. Evaluación de Usabilidad

UNIDAD DIDÁCTICA 4. ALGORITMO DE GOOGLE. CAMBIOS Y ACTUALIZACIONES

- 1. Introducción
- 2. Google Panda
- 3. Google Penguin
- 4. Google Hummingbird
- 5. Otras actualizaciones
- 6. Penalizaciones y soluciones

UNIDAD DIDÁCTICA 5. ANÁLISIS DE LOS METADATOS

- 1. Etiquetas meta name
- 2. Etiqueta meta description
- 3. Etiqueta meta Keyword
- 4. Etiqueta meta Robots
- 5. Etiqueta meta viewport
- 6. Etiqueta meta http-equiv
- 7. Otras meta etiquetas
- 8. Etiqueta Title

UNIDAD DIDÁCTICA 6. HERRAMIENTAS Y PLUGINS

- 1. Herramientas para la optimización del SEO on Page
- 2. Qué es un plugin
- 3. Plugins para la optimización del SEO on Page
- 4. Otros recursos para optimizar una página web

UNIDAD DIDÁCTICA 7. IMPORTANCIA DE LOS ENLACES EN SEO

- 1. Cómo es un enlace entrante
- 2. Consideraciones de los enlaces entrantes
- 3. Análisis de enlaces
- 4. Otras consideraciones

UNIDAD DIDÁCTICA 8. LINKBUILDING



- 1. Introducción al Linkbuilding
- 2. Consideraciones importantes sobre linkbuilding
- 3. Principales técnicas de linkbuilding
- 4. Estrategias de linkbuilding natural

UNIDAD DIDÁCTICA 9. LINKBAITING

- 1. Introducción al linkbaiting
- 2. Marketing de Contenidos
- 3. Storytelling
- 4. Marketing viral

UNIDAD DIDÁCTICA 10. SEO ESPECIALIZADO

- 1. SEO local
- 2. Search v social media
- 3. SEO mobile
- 4. SEO internacional
- 5. Auditoría SEO

UNIDAD DIDÁCTICA 11. BLACK HAT SEO

- 1. Introducción
- 2. Cloaking
- 3. Texto invisible
- 4. Duplicación de dominios
- 5. SPAM en foros
- 6. Uso de enlaces forzados o spam Keywords
- 7. Información sobre Black Hat SEO
- 8. Cómo salir de una penalización en Google

UNIDAD DIDÁCTICA 12. SEO PARA BLOGS Y WORDPRESS

- 1. Blogs
- 2. Cómo hacer un blog en Wordpress
- 3. Plugins para optimizar el SEO en los blogs

PARTE 3.PRESENTACIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS EN LA RED. MARKETING ELECTRÓNICO

MÓDULO 1. PRESENTACIÓN DE PRODUCTOS EN LA RED

UNIDAD DIDÁCTICA 1. INTRODUCCIÓN AL MARKETING ELECTRÓNICO

- 1. Tipos de Marketing
- 2. Proceso de implantación del Marketing
- 3. El mercado

UNIDAD DIDÁCTICA 2. LA COMUNICACIÓN



- 1. Comunicación de Internet Herramientas
- 2. Herramientas de Marketing Mix

UNIDAD DIDÁCTICA 3. MARKETING DESDE UNA PÁGINA WEB

1. Página Web como marketing

MÓDULO 2. COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS EN LA RED

UNIDAD DIDÁCTICA 4. COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS

- 1. ¿Qué es Comercio Electrónico?
- 2. Usos del comercio electrónico
- 3. Usuarios del comercio electrónico
- 4. Categorías del comercio electrónico

UNIDAD DIDÁCTICA 5. COMERCIO ELECTRÓNICO VENTAJAS E INCONVENIENTES

- 1. El comercio electrónico y sus ventajas
- 2. Inconvenientes del comercio electrónico

UNIDAD DIDÁCTICA 6. ACTIVIDAD DEL COMERCIO ELECTRÓNICO

1. ¿Qué es la actividad del comercio?

UNIDAD DIDÁCTICA 7. DISTRIBUCIÓN LOGÍSTICA EN INTERNET

1. La distribución logística

UNIDAD DIDÁCTICA 8. COMERCIO ELECTRÓNICO LEGISLACIÓN

- 1. Ley de protección de datos
- 2. Normativas diversas

UNIDAD DIDÁCTICA 9. SEGURIDAD EN EL COMERCIO ELECTRÓNICO

- 1. Seguridad en Internet
- 2. Antivirus
- 3. Uso de las Firmas digitales
- 4. Uso del certificado digital
- 5. Protocolos de Seguridad

UNIDAD DIDÁCTICA 10. PAGO SEGURO MEDIANTE INTERNET

1. Modalidades de Pago Utilizada

ANEXO 1. EL COMERCIO ELECTRÓNICO EN ESPAÑA

- 1. Introducción
- 2. Evolución general
- 3. El comercio electrónico en España segmentado geográficamente según el origen y el destino de



las transacciones

ANEXO 2. MODELOS DE NEGOCIO EN EL COMERCIO ELECTRÓNICO

- 1. Introducción
- 2. Clasificación de los modelos de negocio en el comercio electrónico
- 3. Conclusión

PARTE 4. COMMUNITY MANAGER

UNIDAD DIDÁCTICA 1. INTRODUCCIÓN Y CONTEXTUALIZACIÓN DEL SOCIAL MEDIA

- 1. Tipos de redes sociales
- 2. La importancia actual del social media
- 3. Prosumer
- 4. Contenido de valor
- 5. Marketing viral
- 6. La figura del Community Manager
- 7. Social Media Plan
- 8. Reputación Online

UNIDAD DIDÁCTICA 2. SOCIAL CRM Y ATENCIÓN AL CLIENTE

- 1. Introducción
- 2. Marketing relacional
- 3. Experiencia del usuario
- 4. Herramientas de Social CRM
- 5. Atención al Cliente en Facebook
- 6. Atención al Cliente en Twitter
- 7. Atención al Cliente en Instagram

UNIDAD DIDÁCTICA 3. INTRODUCCIÓN AL COPYWRITING

- 1. ¿Qué es el copywriting?
- 2. Conectar, emocionar y convencer
- 3. Principales técnicas de copywriting
- 4. SEO para Copywriting
- 5. La importancia de los títulos

UNIDAD DIDÁCTICA 4. BLOGGING, SEO Y ANALÍTICA

- 1. Sistema de Gestión de contenidos CSM
- 2. Blogs y Wordpress
- 3. Posicionamiento SEO
- 4. Contenido inteligente
- 5. Monitorización Social

UNIDAD DIDÁCTICA 5. GESTIÓN DE FACEBOOK

1. Primero pasos con Facebook



- 2. Facebook para empresas
- 3. Configuración de la Fanpage
- 4. Configuración de mensajes: Facebook Messenger
- 5. Tipo de publicaciones
- 6. Creación de eventos
- 7. Facebook Marketplace
- 8. Administración de la página
- 9. Facebook Insights

UNIDAD DIDÁCTICA 6. GESTIÓN DE INSTAGRAM

- 1. Introducción a Instagram
- 2. Instagram para empresas
- 3. Creación de contenido
- 4. Uso de Hashtags
- 5. Instagram Stories
- 6. Herramientas creativas
- 7. Colaboración con influencers
- 8. Principales estadísticas

UNIDAD DIDÁCTICA 7. GESTIÓN DE TWITTER

- 1. Introducción a Twitter
- 2. Elementos básicos de Twitter
- 3. Twitter para empresas
- 4. Servicio de atención al cliente a través de Twitter
- 5. Contenidos
- 6. Uso de Hashtags y Trending Topic
- 7. Twitter Analytics
- 8. TweetDeck
- 9. Audiense
- 10. Hootsuite
- 11. Bitly

UNIDAD DIDÁCTICA 8. GESTIÓN DE YOUTUBE

- 1. Introducción a Youtube
- 2. Vídeo Marketing
- 3. Crear una canal de empresa
- 4. Optimización del canal
- 5. Creación de contenidos
- 6. Gestión de comentarios
- 7. Youtube Analytics
- 8. Youtube vs Vimeo
- 9. Keyword Tool
- 10. Youtube Trends

UNIDAD DIDÁCTICA 9. PUBLICIDAD SOCIAL MEDIA- FACEBOOK ADS



- 1. Introducción a Facebook Ads
- 2. Tipos de Campañas y objetivos publicitarios
- 3. Segmentación: públicos
- 4. Presupuesto
- 5. Formatos de anuncios
- 6. Ubicaciones
- 7. Administrador de anuncios
- 8. Seguimiento y optimización de anuncios

UNIDAD DIDÁCTICA 10. PUBLICIDAD SOCIAL MEDIA- INSTAGRAM ADS

- 1. Introducción a Instagram Ads
- 2. Objetivos publicitarios
- 3. Tipos de anuncios
- 4. Administrador de anuncios
- 5. Presupuesto
- 6. Instagram Partners
- 7. Segmentación

UNIDAD DIDÁCTICA 11. PUBLICIDAD SOCIAL MEDIA-TWITTER ADS

- 1. Objetivos publicitarios
- 2. Audiencias en Twitter
- 3. Tipos de anuncios
- 4. Administrador de anuncios
- 5. Creación de campañas y optimización
- 6. Twitter Cards
- 7. Instalación código de seguimiento
- 8. Listas de remarketing

UNIDAD DIDÁCTICA 12. PUBLICIDAD SOCIAL MEDIA- PUBLICIDAD EN YOUTUBE

- 1. Ventajas de la publicidad en Youtube
- 2. Youtube y Google Adwords
- 3. Tipos de anuncios en Youtube
- 4. Campaña publicitarias en Youtube con Google Adwords
- 5. Creación de anuncios desde Youtube

PARTE 5. REDES SOCIALES

UNIDAD DIDÁCTICA 1. EXPERTO EN TECNOLOGÍAS DE LA WEB 2.0

- 1. Origen de la Web 2.0
- 2. Principales características de la Web 2.0
- 3. Aplicaciones de la Web 2.0. Principios constitutivos
- 4. Ventajas de la Web 2.0
- 5. Nuevas tendencias: la Web 3.0

UNIDAD DIDÁCTICA 2. EXPERTO EN APLICACIONES WEB 2.0



- 1. Introducción
- 2. Blogs, webs, wikis
- 3. Marcadores sociales
- 4. Aplicaciones en línea
- 5. Servicios de alojamiento: fotografías, vídeos y audio
- 6. Evolución del perfil de usuario: usuarios 2.0

UNIDAD DIDÁCTICA 3. REDES SOCIALES Y WEB 2.0

- 1. Medios sociales
- 2. Redes sociales
- 3. Blogs
- 4. Microblogging
- 5. Wikis
- 6. Podcast
- 7. Plataformas de vídeo
- 8. Plataformas de fotografía

UNIDAD DIDÁCTICA 4. APLICACIÓN DE LAS REDES SOCIALES

- 1. Historia de las redes sociales
- 2. Definición de las redes sociales
- 3. Diccionario básico de las redes sociales
- 4. Servicios de redes sociales
- 5. Importancia e impacto social de las redes sociales
- 6. Profesiones de las redes sociales
- 7. Ventajas y desventajas de las redes sociales

UNIDAD DIDÁCTICA 5. CLASIFICACIÓN DE LAS REDES SOCIALES

- 1. Redes sociales generales
- 2. Redes sociales especializadas

UNIDAD DIDÁCTICA 6. MOBILE SOCIAL MEDIA: LOS SMARTPHONES

- 1. Los smartphones
- 2. El potencial del móvil para las redes sociales
- 3. Ejemplo de aplicaciones móviles para conectarse a redes sociales
- 4. Del Social Media al Social Media Móvil

UNIDAD DIDÁCTICA 7. USO RESPONSABLE DE LAS REDES SOCIALES

- 1. Introducción al uso responsable de las redes sociales
- 2. Aspectos a tener en cuenta ante una conexión en red
- 3. Menores e incapaces en las redes sociales

UNIDAD DIDÁCTICA 8. ASPECTOS LEGALES EN REDES SOCIALES

- 1. Servicios en las Redes Sociales
- 2. Protección de Datos de Carácter Personal



- 3. Protección de la Privacidad, Honor, Intimidad y Propia Imagen
- 4. Protección de la Propiedad Intelectual
- 5. Protección de los consumidores y usuarios
- 6. Delitos en las redes sociales

UNIDAD DIDÁCTICA 9. FACTORES EN SOCIAL MEDIA

- 1. Qué factores medir en Social Media para conocer su eficacia
- 2. Técnicas para Medir las Conversiones en los Social Media
- 3. Cómo crear un Social Media Plan para tu Negocio
- 4. Cómo usar el Social Media Marketing para incrementar las ventas
- 5. Las 5 estrategias en Social Media usadas por grandes empresas para aumentar sus ventas
- 6. Aprende a medir en términos cuantificables el ROI de una estrategia de Social Media
- 7. Aprende a medir el ROI en tus campañas de Email Marketing

PARTE 6. MARKETING MOBILE Y PUBLICIDAD

UNIDAD DIDÁCTICA 1. INTRODUCCIÓN

- 1. Introducción al Mobile Marketing
- 2. ¿En qué consiste el Mobile Marketing?
- 3. Evolución de Mobile Marketing
- 4. Nuevas tendencias de consumo

UNIDAD DIDÁCTICA 2. OBJETIVOS Y ANÁLISIS EN MOBILE MARKETING

- 1. Importancia del análisis en la estrategia mobile
- 2. Variables de género y edad
- 3. Variable Ingresos
- 4. Objetivos en Mobile Marketing
- 5. Seguimiento de campañas

UNIDAD DIDÁCTICA 3. PUBLICIDAD MOBILE

- 1. Tipos de publicidad
- 2. Diferencias entre Publicidad on-Deck y Publicidad off-Deck
- 3. Creación de campañas publicitarias en dispositivos móviles
- 4. Ejemplos de campañas
- 5. Las redes publicitarias móviles

UNIDAD DIDÁCTICA 4. INTEGRACIÓN DEL MARKETING MOBILE EN LA ESTRATEGIA ON Y OFF

- 1. Comunicación integrada en el mensaje
- 2. Integración del mobile marketing en la estrategia offline
- 3. Integración del mobile marketing en la estrategia online

UNIDAD DIDÁCTICA 5. ESTRATEGIA MOBILE

- 1. Diseño adaptado a dispositivos móviles: Resposive Design
- 2. Móvil y Marketing Mix



- 3. Plan estratégico mobile: Estrategia SoLoMo
- 4. Formatos de publicidad móvil
- 5. Mobile Adserver
- 6. Mobile Advertising
- 7. Integración online y mobile

UNIDAD DIDÁCTICA 6. EL NEGOCIO MOBILE MARKETING Y APPS

- 1. Internet tradicional vs Mobile
- 2. Micromomentos de consumo
- 3. Tecnología Parsing FIT
- 4. Aplicaciones móviles
- 5. Estrategia en apps
- 6. Contenidos orientados a apps
- 7. Modelos de negocios en aplicaciones
- 8. Promoción de aplicaciones

UNIDAD DIDÁCTICA 7. TELEVISIÓN Y MÓVILES

- 1. Introducción
- 2. Televisión y dispositivos móviles
- 3. Contenidos para televisión móvil
- 4. Técnicas y estándares de la televisión móvil

UNIDAD DIDÁCTICA 8. ANALÍTICA MOBILE

- 1. introducción al mobile analytics
- 2. Google Analytics Mobile
- 3. Mobile Analytics vs Web Analytics
- 4. Herramientas y seguimiento mobile
- 5. Claves para la medición en marketing móvil

UNIDAD DIDÁCTICA 9. GEOLOCALIZACIÓN

- 1. Introducción
- 2. Sistemas de geolocalización
- 3. Trabajar la geolocalización
- 4. Desarrollo de promociones
- 5. Ubicuinformación

UNIDAD DIDÁCTICA 10. USUARIO MOBILE

- 1. Tendencias de consumo móvil
- 2. Prosummer
- 3. La generación Touch o Táctil
- 4. Hiperconectividad
- 5. El móvil en el Costumer Journey
- 6. Usuario multitasking o multitarea
- 7. Periodismo ciudadano y mobile



UNIDAD DIDÁCTICA 11. MOBILE SOCIAL MEDIA

- 1. Redes sociales
- 2. Estrategia social media orientada a móviles
- 3. Atención al cliente en social media
- 4. Publicidad social
- 5. Monitorización

UNIDAD DIDÁCTICA 12. M- COMMERCE

- 1. Introducción al comercio móvil
- 2. Mobile Ecommerce Payments
- 3. Sistemas de seguridad
- 4. Mobile Business: Freemium, Premium y Suscripciones
- 5. Mobile Shopping y Showrooming
- 6. ASO (App Store Optimization) y Growth Mobile

PARTE 7. ANALÍTICA WEB CON GOOGLE ANALYTICS, GOOGLE TAG MANAGER Y LOOKER STUDIO

UNIDAD DIDÁCTICA 1. ANALÍTICA WEB CON GOOGLE ANALYTICS

- 1. Introducción a la analítica web
- 2. Funcionamiento Google Analytics
- 3. Introducción e instalación de Google Analytics
- 4. Interfaz
- 5. Métricas y dimensiones
- 6. Informes básicos
- 7. Informes personalizados
- 8. Comportamiento de los usuarios e interpretación de datos

UNIDAD DIDÁCTICA 2. GOOGLE ANALYTICS 4

- 1. ¿Qué es Google Analytics 4?
- 2. Diferencias con respecto a Universal Analytics
- 3. Implementación de Google Analytics 4
- 4. Las herramientas de análisis de Google Analytics 4
- 5. Los espacios de identidad
- 6. Ventajas de Google Analytics 4
- 7. Desventajas de Google Analytics 4

UNIDAD DIDÁCTICA 3. RECOGIDA DE DATOS

- 1. Planes de medición
- 2. Configuración de las vistas mediante filtros
- 3. Métricas y dimensiones personalizadas
- 4. Seguimiento de eventos

UNIDAD DIDÁCTICA 4. NAVEGACIÓN E INTERFAZ

1. Informes de visión general



- 2. informes completos
- 3. Compartir informes
- 4. Configuración paneles de control y accesos directos

UNIDAD DIDÁCTICA 5. INFORMES

- 1. Informes de Audiencia
- 2. Informes de Adquisición
- 3. Informes de Comportamiento

UNIDAD DIDÁCTICA 6. CAMPAÑAS Y CONVERSIONES

- 1. Campañas personalizadas
- 2. Realizar un seguimiento de las campañas con el Creador de URLs
- 3. Configuración y medición de objetivos
- 4. Cómo medir campañas de Google Ads

UNIDAD DIDÁCTICA 7. GOOGLE ANALYTICS 360

- 1. Analítica avanzada
- 2. Informes sin muestrear
- 3. Google BigQuery Export
- 4. Integraciones

UNIDAD DIDÁCTICA 8. GOOGLE TAG MANAGER

- 1. Concepto y características
- 2. Gestión de etiquetas
- 3. Activadores y gestión de variables
- 4. Implementación y eventos
- 5. Tracking

UNIDAD DIDÁCTICA 9. LOOKER STUDIO (GOOGLE DATA STUDIO)

- 1. Visualización de datos
- 2. Tipologías de gráficos
- 3. Fuentes de datos
- 4. Integración con Analytics
- 5. Creación de informes

PARTE 8. GESTIÓN DE CAMPAÑAS DE PUBLICIDAD ONLINE CON GOOGLE ADWORDS

UNIDAD DIDÁCTICA 1. INTRODUCCIÓN A GOOGLE ADS

- 1. Características de Google Ads
- 2. Introducción
- 3. Las páginas de búsqueda
- 4. Las páginas de contenido
- 5. Funcionamiento de Ads



UNIDAD DIDÁCTICA 2. LA GESTIÓN CON GOOGLE ADS

- 1. Cuentas en Ads
- 2. Interfaz de Ads
- 3. Campañas en Ads
- 4. Mi centro de clientes (MCC)
- 5. Búsqueda de información y ayuda

UNIDAD DIDÁCTICA 3. CONCEPTOS AVANZADOS

- 1. Posicionamiento de los anuncios
- 2. El funcionamiento de las palabras clave
- 3. Tipos de anuncios
- 4. Grupos de anuncios
- 5. Estados de los anuncios

UNIDAD DIDÁCTICA 4. LAS CONVERSIONES Y EL RETORNO DE LA INVERSIÓN

- 1. Definición de conversiones
- 2. Características y funcionamiento
- 3. Las búsquedas
- 4. ¿Qué es Google Analytics?
- 5. Características Analytics y relación con Ads
- 6. La mejora de conversiones

UNIDAD DIDÁCTICA 5. MEJORA DE POSICIONAMIENTO

- 1. Mejora con palabras clave
- 2. Mejora con anuncios
- 3. Mejora con la medición de los resultados

UNIDAD DIDÁCTICA 6. LA PUBLICIDAD DEL CONTENIDO

- 1. La Red Display
- 2. Orientacion en la red
- 3. Métodos de compra
- 4. Ayuda
- 5. ¿Qué es el remarketing?
- 6. Las pujas
- 7. Estrategias de pujas

UNIDAD DIDÁCTICA 7. EL EDITOR Y FINALIZACIÓN DEL CURSO

- 1. Características
- 2. Funciones
- 3. Fin del curso



¿Te ha parecido interesante esta información?

Si aún tienes dudas, nuestro equipo de asesoramiento académico estará encantado de resolverlas.

Pregúntanos sobre nuestro método de formación, nuestros profesores, las becas o incluso simplemente conócenos.

Solicita información sin compromiso

¡Matricularme ya!

¡Encuéntranos aquí!

Edificio Educa Edtech

Camino de la Torrecilla N.º 30 EDIFICIO EDUCA EDTECH, C.P. 18.200, Maracena (Granada)



www.euroinnova.edu.es

Horario atención al cliente

Lunes a viernes: 9:00 a 20:00h Horario España

¡Síguenos para estar al tanto de todas nuestras novedades!















